



Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) Automotive

Ab sofort und unbefristet an unserem Entwicklungs- und Produktionsstandort Saalburg-Ebersdorf in Thüringen

Wer wir sind

Die **ETM GmbH** ist ein mittelständisches Unternehmen, welches Bauteile und Systeme aus Kunststoff und elastomeren Werkstoffen für die Automobilindustrie entwickelt, fertigt und vertreibt. Wir verfolgen gemeinsam ein Ziel: komplexe Produkte zu entwickeln und zu schaffen, die einen besonderen Zweck erfüllen – den Kunden zu begeistern und die CO₂-Emissionen langfristig zu senken.

Wer Sie sind

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb, idealerweise im Automobilumfeld, bringen Sie bereits mit
- Im Umgang mit MS Office (Excel, Word etc.) und ERP-Systemen (bspw. SAP) sind Sie sicher
- Bei der Zusammenarbeit mit Kunden überzeugen Sie zudem mit sicherem Auftreten, Verhandlungsgeschick und einer sehr guten Kommunikationsfähigkeit
- Ihre Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind gut
- Sie möchten sich fachlich und persönlich weiterentwickeln
- Eine hohe Flexibilität, zuverlässige und sorgfältige Arbeitsweise sowie eine ausgeprägte Teamfähigkeit zeichnen Sie aus

Was Ihre Aufgaben sind

- Die Ihnen zugewiesenen Kunden betreuen Sie im Innendienst selbstständig und sind somit der erste Ansprechpartner bei allen Anliegen
- Sie stellen zudem die korrekte Stammdatenpflege aller vertriebsrelevanter Informationen sicher
- Unsere Account Manager unterstützen Sie bei Marketing- und Akquise-Tätigkeiten und leisten somit einen wertvollen Beitrag beim Abschluss von Neuaufträgen
- Die Bearbeitung von Anfragen, Erstellen von Angeboten und Übernahme der kaufmännischen Betreuung bis zur Serienreife liegt ebenfalls Teil Ihrer täglichen Aufgaben
- Weiterhin führen Sie kaufmännische Vor- und Nachkalkulationen von Kunststoffbauteilen, -komponenten oder -baugruppen durch und besprechen diese mit unseren Account Managern
- Sie wirken bei der Erstellung von kurz- und mittelfristigen Umsatzplanungen mit und haben dabei stets Kundenvereinbarungen und Preisentwicklungen im Blick

Was wir Ihnen bieten

Unser Ziel ist es, Ihnen einen abwechslungsreichen Arbeitsalltag zu bieten. Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege ermöglichen es Ihnen, Ihre persönlichen Stärken optimal einzubringen und somit ein wertvoller Teil eines Teams zu werden, das auf Respekt, Vertrauen und Zusammenhalt aufgebaut ist. Wir möchten Sie dabei stets fördern und bieten Ihnen daher die Möglichkeit, an vielen verschiedenen Qualifizierungs- und Weiterbildungsmaßnahmen teilzunehmen, damit wir auch die nächsten Schritte in Ihrer Karriere gemeinsam gehen können. Eine attraktive Vergütung ist für uns dabei ebenso selbstverständlich wie individuelle Anreize für hervorragende Leistungen und langfristige Perspektiven für Ihre kontinuierliche Weiterentwicklung. Wir bieten Ihnen einen sicheren und langfristigen Arbeitsplatz, welcher sich an Ihr Leben anpasst - durch flexible Arbeitszeiten und der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten bekommt Ihr Privatleben den Raum, den es braucht, wann es ihn braucht. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann möchten wir Sie unbedingt kennenlernen und freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf und relevante Zeugnisse) inklusive Ihrer Einkommensvorstellungen. Diese richten Sie bitte an bewerbung@etm-international.de. Für Rückfragen steht Ihnen Herr Ronny Artmann sehr gerne unter der Rufnummer +49-36651-385-110 zur Verfügung.

Wir freuen uns sehr auf Sie!

www.etm-international.de