



# Account Manager (m/w/d) Automotive

Ab sofort und unbefristet an unserem Entwicklungs- und Produktionsstandort Saalburg-Ebersdorf in Thüringen

## Wer wir sind

Die **ETM GmbH** ist ein mittelständisches Unternehmen, welches Bauteile und Systeme aus Kunststoff und elastomeren Werkstoffen für die Automobilindustrie entwickelt, fertigt und vertreibt. Wir verfolgen gemeinsam ein Ziel: komplexe Produkte zu entwickeln und zu schaffen, die einen besonderen Zweck erfüllen – den Kunden zu begeistern und die CO<sub>2</sub>-Emissionen langfristig zu senken.

## Wer Sie sind

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit einer Weiterbildung im Bereich Vertrieb oder haben ein Studium im Bereich Betriebswirtschaft oder Wirtschaftsingenieurwesen erfolgreich abgeschlossen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb, idealerweise im Automobilumfeld, bringen Sie bereits mit
- Im Umgang mit MS Office (Excel Word, etc.) und ERP-Systemen (SAP) sind Sie sicher
- Bei der engen Zusammenarbeit mit Kunden überzeugen Sie zudem mit sicherem Auftreten, Verhandlungsgeschick und einer sehr guten Kommunikationsfähigkeit
- Ihre Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind sehr gut
- Sie möchten sich fachlich und persönlich weiterentwickeln
- Eine hohe Flexibilität, zuverlässige und sorgfältige Arbeitsweise sowie eine ausgeprägte Teamfähigkeit zeichnen Sie aus

## Was Ihre Aufgaben sind

- Sie erstellen eigenständig Angebote von der Anfrage bis zur Angebotsabgabe
- Um diese abgeben zu können prüfen Sie interne Anfragebewertungen aus den Fachabteilungen auf Plausibilität und Wirtschaftlichkeit im Rahmen der Kundenanforderungen
- Sie bearbeiten offene Aufgaben in den Kundenportalen
- Sehr enge Zusammenarbeit mit dem Leiter Vertrieb
- Sie analysieren Wettbewerbsaktivitäten und führen das Controlling bei der Durchführung von Akquisetätigkeiten durch
- Durch Ihre sicheren SAP-Kenntnisse sind Sie Key-User für den Bereich Vertrieb
- Sie befassen sich mit der Vorbereitung von Angebotspräsentationen, Kundenbesuchen, Verhandlungen, der RFQ-Verfolgung und Online-Bidings

## Was wir Ihnen bieten

Unser Ziel ist es, Ihnen einen abwechslungsreichen Arbeitsalltag zu bieten. Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege ermöglichen es Ihnen, Ihre persönlichen Stärken optimal einzubringen und somit ein wertvoller Teil eines Teams zu werden, das auf Respekt, Vertrauen und Zusammenhalt aufgebaut ist. Wir möchten Sie dabei stets fördern und bieten Ihnen daher die Möglichkeit, an vielen verschiedenen Qualifizierungs- und Weiterbildungsmaßnahmen teilzunehmen, damit wir auch die nächsten Schritte in Ihrer Karriere gemeinsam gehen können. Eine attraktive Vergütung ist für uns dabei ebenso selbstverständlich wie individuelle Anreize für hervorragende Leistungen und langfristige Perspektiven für Ihre kontinuierliche Weiterentwicklung. Wir bieten Ihnen einen sicheren und langfristigen Arbeitsplatz, welcher sich an Ihr Leben anpasst - durch flexible Arbeitszeiten und der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten bekommt Ihr Privatleben den Raum, den es braucht, wenn es ihn braucht.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann möchten wir Sie unbedingt kennenlernen und freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf und relevante Zeugnisse) inklusive Ihrer Einkommensvorstellungen. Diese richten Sie bitte an [bewerbung@etm-international.de](mailto:bewerbung@etm-international.de). Für Rückfragen steht Ihnen Herr Ronny Artmann sehr gerne unter der Rufnummer +49-36651-385-110 zur Verfügung.

Wir freuen uns sehr auf Sie!

[www.etm-international.de](http://www.etm-international.de)